



Expériences et Compétences

Walter DAVIN
5 rue des Marronniers
79400 AZAY-LE-BRÛLÉ
06.24.75.47.65

w.davin@free.fr

Autres activités :

- Lecture
- Ecriture
- VTT
- Randonnée
- Ski
- Peinture
- Créations Web
- Créations 3D

Informatique :

Installation, sécurisation et optimisation :




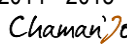







Windows, Linux, assemblage intégral de configurations PC avec optimisation des BIOS et des OS, mise en place de réseaux informatiques, VPS, création de sites WEB

Logiciels et CMS :


Sage, Microsoft Office (Word, Excel, Powerpoint, Access, Publisher), Photoshop, Fireworks, CMS Joomla, Sigil, Wordpress, Prestashop, Ciel Compta, EasyPHP, Wampserver, ISIS, Cinema4D, Endorphin, Sphinx Millennium

Anglais :

Lu, écrit, niveau moyen

- 2017 - 2018

Réalisation et administration du site web ZOneFR.com – plus de 1700 membres depuis juillet 2017
Compétences appliquées : gestion technique intégrale d'un serveur de type VPS sous Linux Ubuntu server 16.04 en mode SSH / installation et administration du site avec une sécurité SSL / PHP / CSS / SQL / élaboration de la charte graphique <https://www.zonefr.com>
- 2016 - 2017

Porteur du projet de la société SORTIRBIO SAS – Première coopérative numérique spécialisée dans l'alimentation biologique et la sauvegarde de l'environnement naturel <https://www.sortirbio.fr>
- 2016 - 2017

Animateur Réseau – NINEBOT France (entreprise familiale) <http://www.ninebot-france.com>
Compétences appliquées : vente d'appareils de transport électriques types gyropodes et gyroroues
- 2014 - 2015

Réalisation et administration du site web Chamanjo.fr (Jean-Christophe Chavanon – acteur cinéma français et musicien auteur, compositeur, interprète professionnel) <https://www.chamanjo.fr>
Compétences appliquées : sélectionner un projet en cohérence avec une politique artistique / gestion technique intégrale d'un serveur de type VPS sous Linux Ubuntu server 16.04 en mode SSH / installation et administration du site avec une sécurité SSL / PHP / CSS / SQL / élaboration de la charte graphique.
- 2013 - 2014

Ecriture d'un guide de formation - « Techniques de vente – Connaissances et comportement – L'essentiel » (commercialisé à l'adresse suivante <http://www.amazon.fr/dp/B00LWKK9RQ>)
- 2009 - 2012
3 ans et 7 mois

Directeur de magasin - SARL SONIORT enseigne Prixe Ménagère surface 650m2 à Chauray CA 1M€
Compétences appliquées : organisation de l'unité de vente / agencement de la surface de vente / valorisation des produits / gestion des approvisionnements / commande et réception des produits / recrutement, formation et management jusqu'à 5 vendeurs / proposition de services et financements / négociation des contrats avec les fournisseurs et les sous-traitants / contrôles et analyses des missions et données d'activité / gestion des caisses / administration / gestion budgétaire / animations promotionnelles / merchandising / identification des axes d'évolution.
- 2006 - 2008
2 ans

Responsable de magasin - INTERNITY de Niort / Groupe AVENIR TELECOM
Compétences appliquées : mise en application des procédures du groupe dans la surface de vente / recrutement, formation et management jusqu'à 5 vendeurs / vente à cycle rapide de téléphones mobiles, accessoires, et des services liés (forfaits SFR, Orange, NRJ... et assurances) / assemblage et vente de configurations PC adaptées aux besoins des clients / organisation de l'unité de vente / agencement de la surface de vente / valorisation des produits / gestion des approvisionnements / commande et réception des produits / gestion des caisses / administration / animations promotionnelles / merchandising / identification des axes d'évolution.
- 2005 - 2006
1 an

Responsable de secteur B to B - Energie Distribution à Niort (79000) / Groupe Energy Service
Compétences appliquées : gestion de la relation clientèle en B to B / maîtrise des 7 étapes de la vente / élaboration d'un plan de tournée avec ciblage des prospects / prospection en tournée et phoning / participation à la définition de la stratégie commerciale et marketing / vente de piles, accumulateurs, sources lumineuses, appareils d'éclairage portatifs (torches, frontales, boîtiers...) des marques Energizer, Sanyo, Wonder, Peli, Maglite, AQ Pro.
- 2004 - 2005
3 mois


Formations commerciales :
• Concession G.A.M.C. RENAULT à Cognac 16100.
Compétences appliquées : prospection en phoning / vente de véhicules utilitaires et de tourisme
• Agence BNP PARIBAS à Cognac 16100
Compétences appliquées : remplacement d'un salarié en gestion de patrimoine / vente de produits bancaires (assurances immobilières et crédits à la consommation) / prises de rendez-vous pour les différents conseillers commerciaux de l'agence.
- 1996 - 2004
8 ans

Responsable du S.A.V. - WELDOM Audran S.A.S. à Loudun 86200 – G.S.B. plus de 1500 m²
Compétences appliquées : réaliser des interventions nécessitant une habilitation / diagnostiquer et localiser une panne ou un dysfonctionnement d'appareil / identifier les composants et les pièces défectueuses à remplacer / gérer de la base de documentation technique en relation avec les constructeurs / régler les paramètres des machines et des équipements / contrôler l'efficacité des réparations et l'application des normes constructeur / organiser les dépannages aux domiciles des clients / recruter et former les nouveaux techniciens en partenariat avec le chef d'entreprise / gérer le fonctionnement opérationnel de l'atelier, les interventions, son administration et ses équipements / assurer le conseil client et la vente de tous les produits présents dans la surface de vente.

Formations

- 2013 Formations « Mise en place et organisation comptable » 35 heures et « Profitabilité » 35 heures ISFAC à Poitiers 86000 / formation anciennement nommée « comptabilité analytique »
- 2005

Titre de Technicien Supérieur des Forces de Vente – Formation commerciale, marketing, marketing direct, gestion des IRP, comptabilité générale, et management (niveau 3). Ecole de Commerce SUP*TG à Niort 79000
- 1995 Ecole des officiers de réserve de l'Armée de l'Air – Sous-lieutenant chef promotion sociale (BA 105 - 27000 Evreux) Responsable de l'insertion professionnelle des engagés et des appelés du contingent et mise en place du plan « Défense lecture »
- 1994 Baccalauréat Professionnel Maintenance des Appareils et Equipements Ménagers et de Collectivité (avec mention) - Lycée Bernard PALISSY à Saintes 17100
- 1992 BEP Electrotechnique et CAP Electromécanique - Lycée Louis Delage à Cognac 16100